

# BAC PRO Métiers du Commerce et de la Vente

FORMATION PAR APPRENTISSAGE : 20 PLACES

Diplôme d'État délivré par le Ministère de l'éducation nationale et de la jeunesse inscrit au RNCP 38399, au niveau 4, valide jusqu'au 31/12/2028



## Objectifs de la formation

- Conseiller et vendre
- Suivre les ventes
- Fidéliser la clientèle et développer la relation client
- Animer et gérer l'espace commercial (option A)
- Prospecter et valoriser l'offre commerciale (option B)

## Quels métiers après ?

- Employé(e) de libre-service
- Vendeur(se) spécialisé(e)



## Durée de la formation

**3 années d'études en contrat d'apprentissage**

Durée totale du parcours : 1 902 heures de formation

**Exceptions :** je peux préparer ce diplôme sur deux années scolaires si :

- J'ai déjà validé un CAP
- Ou j'ai déjà validé une classe de seconde

Durée du parcours réduit : 1 305 heures de formation si parcours en 2 ans

- Si je redouble suite à l'échec à l'examen du BAC, je peux préparer le diplôme en 1 an

Durée du parcours réduit : 675 heures de formation si parcours en 1 an

**Rythme d'alternance :**

1 semaine au CFA pour suivre les cours

1 semaine en entreprise

## Conditions d'entrée

- Avoir trouvé une entreprise pour signer un contrat d'apprentissage
- Avoir entre 16 et 29 ans

**Exception :** je peux signer un contrat d'apprentissage si :

- j'ai 15 ans dans l'année civile et que j'ai fini ma 3ème

Si je n'ai pas trouvé d'entreprise à la rentrée :

- je peux demander au CFA de commencer la formation : j'ai 3 mois pour trouver une entreprise. Pendant cette période, je n'ai pas de salaire.

# BAC PRO Métiers du Commerce et de la Vente

FORMATION PAR APPRENTISSAGE : 20 PLACES

Diplôme d'État délivré par le Ministère de l'éducation nationale et de la jeunesse inscrit au RNCP 38399, au niveau 4, valide jusqu'au 31/12/2028

**CFA**  
Estuaire  
Commerce - Gestion  
Management

## Inscription

Les inscriptions se font entre le mois de février et le mois de novembre

Pour les parcours en 1 an, la date limite d'inscription : octobre

- Je prends contact avec Jessica TARTAS : [jessica.tartas@cc-estuaire.fr](mailto:jessica.tartas@cc-estuaire.fr)
- Je dépose mon dossier de candidature **complet**
- Je suis reçu en entretien individuel
- Je passe un test de positionnement

**En option : accompagnement à la recherche de contrat sur rendez-vous**

Pas de frais d'inscription

Formation gratuite pour l'apprenti(e), prise en charge OPCO

## C'est quoi le programme ?

- Français
- Histoire-Géographie
- Enseignement moral et civique
- Mathématiques
- Economie-Droit
- Arts appliqués
- Education Physique et Sportive
- Langue vivante 1 : Anglais
- Langue vivante 2 : Espagnol
- Prévention-Santé-Environnement
- Conseiller et vendre
- Suivre les ventes
- Fidéliser la clientèle et développer la relation client
- Analyse et résolution de situations professionnelles (option A ou option B)



J'ai des difficultés d'apprentissage, je prends contact avec :

Alice DA ROCHA : [alice.da.rocha@cc-estuaire.fr](mailto:alice.da.rocha@cc-estuaire.fr)



# BAC PRO Métiers du Commerce et de la Vente

FORMATION PAR APPRENTISSAGE : 20 PLACES

Diplôme d'État délivré par le Ministère de l'éducation nationale et de la jeunesse inscrit au RNCP 38399, au niveau 4, valide jusqu'au 31/12/2028

## Conditions de formation et d'évaluation

- Cours théoriques et travaux pratiques
- 100% présentiel
- Évaluations régulières : travaux pratiques, contrôles de connaissances
- Bulletins semestriels
- 2 examens blancs durant la formation
- Suivi des activités réalisées en entreprise

## L'examen

### Examen final organisé par l'Education nationale

| Matières                                                                     | Durée et mode                     | Coefficient |
|------------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------|-------------|
| Economie droit                                                               | Epreuve écrite - 2h30             | 1           |
| Mathématiques                                                                | Epreuve écrite pratique - 1 heure | 1           |
| Analyse et résolution de situations professionnelles<br>Option A ou Option B | Epreuve écrite - 3 heures         | 4           |
| Vente conseil                                                                | Epreuve orale - 30 minutes        | 3           |
| Suivi des ventes                                                             | Epreuve orale - 30 minutes        | 2           |
| Fidélisation de la clientèle et développement de la relation                 | Epreuve orale - 40 minutes        | 3           |
| Prévention Santé Environnement                                               | Epreuve écrite - 2 heures         | 1           |
| LVE 1 Anglais                                                                | Epreuve orale - 20 minutes        | 2           |
| LVE 2 Espagnol                                                               | Epreuve orale - 20 minutes        | 2           |
| Français                                                                     | Epreuve écrite - 2 h 30           | 2.5         |
| Histoire-Géographie, Enseignement moral et civique                           | Epreuve écrite - 2 heures         | 2.5         |
| Arts Appliqués                                                               | Epreuve écrite - 1 h 30           | 1           |
| Epreuve d'Education Physique et Sportive                                     | Pratique                          | 1           |
| Projet (ex Chef d'oeuvre )                                                   | Epreuve orale - 10 minutes        | 2           |

→ **Taux de réussite à l'examen 2026 : 100%**



# BAC PRO Métiers du Commerce et de la Vente

FORMATION PAR APPRENTISSAGE : 20 PLACES

Diplôme d'État délivré par le Ministère de l'éducation nationale et de la jeunesse inscrit au RNCP 38399, au niveau 4, valide jusqu'au 31/12/2028

**CFA**  
**Estuaire**  
Commerce - Gestion  
Management

## Après le BAC MCV ?

**Session 2026 (à 3 mois)**

22% en emploi dans le métier

22% en poursuite d'études



## Poursuite d'études

- BTS Management Commercial Opérationnel
- BTS Négociation et Digitalisation de la Relation Client



## Les + du CFA Estuaire ?

- L'accompagnement dans votre recherche de contrat
- **Un pôle dédié à la remise à niveau et l'aide aux devoirs**
- **Une équipe de formateurs à l'écoute de vos besoins**
- L'accompagnement social (mobilité, logement)
- Une association des apprentis
- L'accompagnement à la mobilité internationale
- L'accompagnement post-formation

## Les locaux et les services

- Salles équipées de vidéoprojecteurs interactifs
- Aménagement salle flexible
- **Mise à disposition d'ordinateur**
- Restauration collective sur place (2€ par repas)
- Accès gratuit au CFA possible en bus

